

Procedurebeskrivelse – NFF Growth forløb

Ønsker du at deltage på Nordic Female Founders' Growth forløb for iværksættere, er der nogle oplysninger, du skal være opmærksom på. Nedenfor finder du en oversigt over procedurerne for de forskellige trin i forløbet, herunder ansøgningsprocessen og muligheden for at klage, hvis din ansøgning bliver afvist.

Ansøgningsprocedure

Hvis du ønsker at deltage i et NFF Growth forløb for iværksættere gennem Nordic Female Founders, er der flere vigtige oplysninger, som du skal være opmærksom på, før du kan blive optaget. Dette inkluderer en specifik ansøgningsprocedure, hvor du som ansøger skal give os relevante oplysninger om dig selv og din forretningsidé. Disse oplysninger er afgørende for at give os en overordnet forståelse af, hvor langt du er i processen med at etablere din virksomhed. Nedenfor findes en liste over de oplysninger, som vi beder dig om at fremsende:

1. Deltagerens fulde navn samt virksomhedens navn.
2. Virksomhedens CVR-nummer og dato for oprettelse af virksomheden.
3. Adresse på deltager og virksomhed.
4. Kontaktinformation herunder mailadresse og telefonnummer.
5. Præsentation af virksomheden herunder udviklingen fra opstart til nu.
6. Hvordan har omsætningen udviklet sig årene igennem – og hvordan vurderer du selv, at vækstpotentialet i virksomheden er? Medsend kopier af regnskab for de seneste år.
7. Hvordan er virksomheden sat op? Hvilken virksomhedstype er der tale om, og hvordan er medarbejdersammensætningen?
8. Hvis din virksomhed har salg på hjemmeside, vil vi gerne se tal på konverteringsgrader og lignende tal, der giver et billede af, hvordan virksomheden præsterer.
9. Hvis din virksomhed har certificeringer af forskellig art eller andre vigtige mærkninger, skal disse medsendes ansøgningsmaterialet – gerne sammen med en kort beskrivelse heraf.
10. Deltagerens ønsker til resultaterne af deltagelse i NFF Growth forløbet.
11. Hvor tilbøjelig tænker du at du er i forhold til yderligere deltagelse i accelerationsprogrammer nationalt eller at skulle søge investor til yderligere funding af virksomheden.

Ved indsendelse af din ansøgning er det af væsentlig betydning, at du nøje overvejer følgende kriterier, da disse vil være afgørende for udvælgelsesprocessen. Det kan derfor være hensigtsmæssigt at præsentere mere præcise og detaljerede beskrivelser, især i forhold til punkt 5-11 i ansøgningen.

Du har mulighed for at ansøge om optagelse på NFF Growth forløbet, hvis du er ejer af en nyopstartet virksomhed, hvor virksomhedens CVR-nummer maksimalt er tre år gammelt fra den dato, hvor virksomheden indtræder i projektet. Dog kan virksomheder, som er op til fem år gamle, deltage, hvis virksomheden har lav omsætning (under 1 mio. kr. i seneste regnskabsår) eller få årsværk (under tre årsværk inkl. ejeren ved indtrædelse i projektet).

På hvert forløb stiller vi en mentor til rådighed for hver deltager, og det er derfor af stor betydning for os, at den vejledning, som mentoren og oplægsholderne bidrager med, har en realistisk mulighed for succes, i dette tilfælde vækst og udvikling af deltagerens virksomhed efterfølgende.

Annoncering af forløb

Alle forløb vil blive annonceret på Nordic Female Founders hjemmeside www.nordicfemalefounders.dk. Her vil det være muligt at finde et overblik over alle forløb, der kommer til at køre i projektets løbetid. Tidspunkt og sted for hvert enkelt forløb vil fremgå af hjemmesiden. Det er på samme side I finder det nødvendige materiale for at kunne udfylde ansøgningen til det ønskede forløb.

Foruden annonceringen på hjemmesiden vil der desuden også blive annonceret for de enkelte forløb på Nordic Female Founders sociale medier. Der vil i forbindelse med hver ansøgningsrunde annonceres på følgende kanaler: Facebook, Instagram og LinkedIn. Der vil på alle kanaler løbende være opslag og stories, der gør opmærksom på de forskellige forløb. Annonceringer på de enkelte kanaler vil køre som annonceret indhold, som derudover vil blive målrettet mod de områder, hvor vi ønsker deltagere fra.

Behandling og vurdering af ansøgninger

Ansøgninger til alle forløb sendes til pitch@nordicfemalefounders.dk. Efter afsendelse vil du modtage en kvittering for modtagelse af ansøgningen af en af vores medarbejdere.

Herefter vil alle ansøgninger til de enkelte forløb blive gennemgået af vores medarbejdere og sorteret på baggrund af kriterierne nedenfor. Alle ansøgninger bliver gennemgået på et fællesmøde med vores CEO Anne Stampe, en erfaren Business Angel samt to af vores medarbejdere. De ansøgninger, som scorer højest, vil blive udvalgt til et NFF Growth forløb. Alle ansøgninger vurderes ud fra nedenstående udvælgelseskriterier.

1. Organisation, ledelse og økonomi
2. Forretningen
3. Vækst og udvikling

Vægtning af udvælgelseskriterier

Ansøgningen til vores forløb skal indeholde information om alle ovenstående punkter. I ansøgningskabelonen på hjemmesiden findes en nærmere forklaring på, hvad der ligger til grund for de forskellige udvælgelseskriterier. Alle ansøgninger vurderes ud fra de nævnte kriterier samt de informationer, som medsendes i ansøgningen. For at kunne vurdere ansøgningerne bedst muligt bedes ansøger beskrive de enkelte punkter så udførligt som muligt. De enkelte kriterier har forskellig vægtning, og det er derfor vigtigt, at ansøger sørger for at udfylde skemaet så fyldestgørende som muligt for alle tre kriterier og de underliggende spørgsmål til kriterierne.

1. Organisation, ledelse og økonomi = 35 %

Ansøger bedes her beskrive, hvordan virksomheden er opbygget. Er der flere ejere? Hvem sparrer founder med i hverdagen? Hvilken relevant erfaring kommer ansøger med? Er der tale om egen investering i virksomheden eller er der allerede investorer eller lignende med? Er ansøger fuldtid i virksomheden – hvis ikke, hvilket tidsperspektiv er der for at dette sker? Foruden dette bedes ansøger ligeledes beskrive, om der er samarbejdspartnere til virksomheden? Hvordan er samarbejdet med samarbejdspartnere? Hvor vigtig er virksomheden for samarbejdspartnere/leverandører? Er virksomheden afhængig af en leverandør? Hvilke vilkår er der for samarbejdet? Kan de opsig virksomheden?

For at kunne få et billede af virksomhedens drift og økonomi bedes ansøger også medsende regnskaber for de seneste op til tre år.

Ansøger bedes derudover også medsende CV med overblik over relevant erhvervs erfaring og kompetencer.

2. Forretningen = 40 %

Ansøger bedes lave en fyldestgørende beskrivelse af, hvordan forretningen for virksomheden ser ud. Herunder ønskes beskrivelser af:

a) *Hvilket produkt producerer virksomheden? Er der flere produkter undervejs, og hvor langt er de fra at lande på markedet?*

b) *Hvilket marked bevæger virksomheden sig på? Hvilke vækstmuligheder er der? Hvilken geografi arbejder virksomheden indenfor? Hvor stor er virksomheden? Og hvad der antallet af konkurrenter?*

c) *Hvilke konkurrenter har ansøger identificeret? Hvad er konkurrenternes produkter vs. hvad er ansøgers produkter? Hvad er konkurrenternes hovedfokus?*

d) *Hvordan arbejder virksomheden med salg? Hvem er kunderne? Hvor tilfredse er kunderne? Hvilke salgskanaler og salgsmetoder bruger virksomheden?*

Slutteligt bedes ansøger svare på, hvilket fokus virksomheden har på den grønne omstilling og bæredygtighed?

3. Vækst og udvikling = 25 %

Ansøger bedes beskrive, hvordan fremtidsmulighederne ser ud for virksomheden. Hvor skalerbar er virksomheden? Som en del af beskrivelsen bedes ansøger forholde sig til, hvordan omkostningerne udvikler sig, hvis virksomheden tredobles? Kan produktet skales? Kan organisationen håndtere en større virksomhed? Hvordan ser ansøger en finansiering sat sammen, hvis virksomheden vækster til tredobbelt størrelse?

Foruden ovenstående bedes ansøger i ansøgningen også forholde sig til, om der er oplagte købere af virksomheden og beskrive antallet af salg i branchen generelt.

Indsendelse af ansøgning

For at ansøge til NFF Growth forløbet bedes du venligst sende din ansøgning til pitch@nordicfemalefounders.dk, når ansøgningsperioden åbner for de enkelte forløb. På hjemmesiden www.nordicfemalefounders.dk finder du informationer om ansøgning til de enkelte forløb, herunder også selve ansøgningskemaet. For at ansøge om en plads på et af forløbene skal du i forbindelse med ansøgningen udfylde skemaet og vedlægge det, når du sender mailen afsted. Ansøgningsperioden for hvert forløb begynder [Dato] (typisk cirka to måneder før forløbets startdato), og du kan forvente at modtage yderligere information om din ansøgningsstatus [Dato] (cirka en måned før forløbets start). I annonceringsmaterialet for de enkelte forløb vil der også være klare anvisninger angående, hvordan du skal navngive din ansøgning i emnefeltet.

Hvis du har spørgsmål vedrørende ansøgningen eller processen, er du velkommen til at kontakte Julie Lysdal Markussen, projektleder for projektet, via e-mail på julie.l.m@nordicfemalefounders.dk eller telefonisk på 21 90 70 97. Julie står til rådighed for at besvare eventuelle henvendelser og yde yderligere assistance.

Vedrørende antallet af pladser

I løbet af de kommende år planlægger vi at afholde 13 NFF Growth forløb rettet mod iværksættere, der ønsker at vækste deres virksomhed. Hvert forløb vil have en kapacitet på 12 deltagere. Derfor er der naturligvis en begrænsning for, hvor mange pladser vi kan tilbyde inden for denne type forløb.

Et krav til Nordic Female Founders som tilsagnsmodtager er, at 32 % af forløbene er allokeret til deltagere lokaliseret i Region Sjælland. Årsagen hertil skal findes i, at Region Sjælland af EU er udpeget som værende en såkaldt overgangsregion, og adskiller sig derfor fra de øvrige regioner i Danmark. Det er på hjemmesiden muligt at danne sig et overblik over, hvor og hvornår de enkelte forløb finder sted.

Venteliste og alternative muligheder

I tilfælde af at alle pladser på et forløb er fyldt op, vil vi oprette en venteliste. Hvis vi vurderer, at du opfylder kriterierne for deltagelse, vil du få mulighed for at blive registreret på ventelisten. Derudover vil vi også give dig muligheden for at deltage i et NFF Growth forløb i en anden region, end den, du oprindeligt har ansøgt om, hvis dette er af interesse.

Optagelse på NFF Growth forløb

Hvis du er blandt de udvalgte ansøgere, der får en plads på et af vores NFF Growth forløb, vil du modtage en mail med en skriftlig bekræftelse om optagelse. I bekræftelsen vil det fremgå, hvorfor vi har vurderet, at du opfylder kriterierne for at deltage i NFF Growth forløbet. Sammen med bekræftelsen vil du også modtage en detaljeret beskrivelse af forløbet og de individuelle kursusgange.

I tilfælde af forudgående tvivl om din opfyldelse af optagelseskriterierne, vil vi kontakte dig enten skriftligt eller telefonisk for at anmode om supplerende information vedrørende de oplysninger, du har indsendt i din ansøgning. Vores mål er at sikre en nøjagtig og omfattende vurdering af din ansøgning for at træffe en retfærdig beslutning om optagelse.

NFF Growth forløbet består af i alt fem kursusgange. Ved den første kursusgang får du mulighed for at møde din mentor og have en indledende samtale med vedkommende. Herefter vil I internt aftale, hvordan jeres kommunikation og samarbejde skal forløbe gennem hele forløbet.

Forløbet strækker sig over en samlet periode på 16 uger, hvor de første fire kursusgange vil finde sted i den første halvdel af forløbet. Efter den fjerde kursusgang er der afsat tid til, at du kan arbejde på udviklingen af nye tiltag til din virksomhed derhjemme og eventuelt have samtaler med din mentor om, hvordan du kan fortsætte udviklingen af din virksomhed.

Ved afslutningen af de 16 uger afholdes den sidste kursusgang, hvor du igen mødes med de andre deltagere. Fokus vil være på den udvikling, der er sket siden forløbets begyndelse, og der vil være mulighed for sparring med de andre deltagere på forløbet.

En mere præcis beskrivelse af forløbet vil blive tilsendt deltagerne efter optagelse på forløbet.

Indhentelse af oplysninger

Ved optagelse på et af vores NFF Growth forløb vil vi løbende indhente forskellige oplysninger om dig som deltager. Dette skyldes vores ansvar som modtager af midler fra Den Europæiske Socialfond og Decentrale Erhvervsfremmemidler, hvor vi er forpligtet til at overholde relevant lovgivning i forbindelse med disse midler. Som en del af denne forpligtelse vil vi indhente start- og slutoplysninger om dig som deltager.

Alle deltagere på NFF Growth forløbene vil modtage statsstøtte i form af De Minimis-støtte. Der vil derfor være forskellige dokumenter, som skal udfyldes og underskrives af deltagerne under forløbet.

Hvis der mangler nogle oplysninger om dig som deltager ved afslutningen af forløbet, vil du modtage skriftlig eller telefonisk kommunikation fra os for at sikre indhentningen af disse oplysninger.

Afslag på optagelse af NFF Growth forløb

Hvis vi i vores vurdering af de indkomne ansøgninger kommer frem til, at du ikke kan optages på vores NFF Growth forløb, vil følgende ske:

1. Du vil modtage et afslag, dvs. en skriftlig begrundelse for vores afgørelse, hvor vi uddyber, hvorfor vi ikke mener, at du opfylder kriterierne for at deltage i forløbet. Ansøger skal skriftligt underrettes om tilsagn (inkl. vilkår herfor) og afslag på deltagelse. Offentlighedslovens og forvaltningslovens regler om partshøring, begrundelsespligt, vejledningspligt m.v. finder anvendelse. Ved afslag og delvise tilsagn skal der gives en begrundelse, og Nordic Female Founders skal som tilsagnsmodtager anvise klageadgang til Erhvervsstyrelsen for så vidt angår retlige spørgsmål.
2. Hvis du er uenig i vores afgørelse om afslag, har du mulighed for at indgive en klage til Erhvervsstyrelsen over retlige forhold i overensstemmelse med gældende regler og bestemmelser herom. I henhold til BEK nr. 162 af 28/01/2022, §§ 33 og 34 har Erhvervsstyrelsen delegeret afgørelseskompetencen til Nordic Female Founders. Hvis du ønsker at klage over afgørelsen, skal følgende betingelser være opfyldt:
 - a. Klager efter § 33 skal indgives skriftligt inden for en frist på fire uger efter, at afgørelsen er blevet meddelt dig som adressat. Klagefristen begynder dagen efter, at afgørelsen er blevet modtaget. Hvis klagefristen falder på en lørdag, søndag eller helligdag, udløber fristen den følgende hverdag.
 - b. Klagen skal indsendes til pitch@nordicfemalefounders.dk.²